**公司简介**

安歆·YU集团旗下拥有两个品牌，安歆乐寓，国内首个专业连锁型企业员工公寓。安歆美域，作为安歆集团较为高端的产品模块,旨在优化城市人群居住方案，让住户的城市生活随着个人的能力提升能产生更多的住宿选择。

品牌创立于2014年，一直助力政府解决城市租房压力及安全等社会问题，并在初创期积极联合国内多家连锁服务企业，共同探讨符合员工特点的住房模式，确立采用集中式物业管理形态，为企业提供酒店式、连锁化、专业性的“一站式”员工住宿服务，帮助青年员工找到城市归属感，为他们打造城市生活的“第二个家”。

如今，安歆·YU完成对全国一线、二线城市的公寓布局规划，确立以上海、北京、广州、深圳为核心，周边重点城市协同发展的重要战略部署。目前在北京、上海、广州、深圳、杭州、武汉、南京、福州、长沙已拥有超 60 家直营店、30000余床位。覆盖酒店业、金融业、餐饮业、互联网、航空服务业、教育培训、物流业等多元行业企业。

安歆·YU在资本市场也得到众多知名投资机构的积极认可，目前已完成B+轮融资， 在 2017 年4月初的融资中成功得到境内外一线投资机构的青睐，融资金额达数亿元，为下一步布局提供坚实的资金基础。同时安歆与国际性NGO组织“救助儿童会”（Save The Children）合作，通过一系列教育培训活动，积极促进青年员工城市化发展，为他们提供更为有益的公寓增值服务。

**我们需要**

**运营门店储备干部**

岗位职责

1、协助店长处理待客接客服务；

2、接待处理门店沟通协调投诉问题；

3、协助店长处理好各部门之间与前台的沟通协调；

4、配合店长，财务部做好每日财务报表；

5、按时完成店长安排的每日工作事项；

6、实时关注酒店运营安全突发应急事件知名时间上报处理。

任职要求

1、对服务性行业有热情；

2、懂电脑操作会使用office办公软件；

3、行为举止端庄，为人谦和有礼貌；

4、与人沟通交流热情大方。

薪资：2800+200绩效+业绩奖金+终身免费住宿+各项员工福利

工作时间：一天8小时 做六休一 无夜班

晋升通道：储备干部—高级储备干部—储备店长—店长—资深店长—区域经理—大区经理

**业务端销售**

岗位职责

1、与各公司老板或人事主管洽谈员工宿舍合作，完成既定的业绩 ；

2、维护既有客户，积极开拓新客户，保持业务的稳定增长 ；

3、提供市场趋势、需求变化、竞争对手和客户反馈方面的准确信息 。

任职要求

1、市场营销、计算机、通信技术等

2、具有较强的人际沟通能力和亲和力；

3、愿意提升自己，有上进心；

4、热爱销售工作，认真负责，吃苦耐劳，对工作有激情。

薪资：2800+200绩效+永久性业绩提成+终身免费住宿+各项员工福利

工作时间：一天8小时 做五休二

晋升通道：销售专员—销售主管—销售经理—高级销售经理—销售总监

**市场拓展选址**

岗位职责：

1、收集、统计、分析地区集中式物业信息，评估及鉴定市场价格；  
2、通过多渠道的商务谈判，完成门店签约，促成新店开业；  
3、了解本行业市场动态，提供准确的市场开拓信息。

任职要求：

1、条理清晰、逻辑性强，善于面对压力，有团队协作精神，具有高度的责任感和落实意识；

2、沟通和谈判能力强，能组织协调公司内外资源，制定工作计划并能够按进度执行；  
3、独立分析和解决问题，及时评估总结活动效果，数据分析并能提出优化建议；  
4、有酒店、公寓、餐饮类选址开发经验者优先，优秀应届生亦可。

薪资：3800+提成+终身免费住宿+各项员工福利

工作时间：一天8小时 做五休二

晋升通道：项目专员—项目主管—项目经理—项目总监