**来贝，大有壳为**

 **——合肥贝壳找房2021届校园招聘简章**

**一、公司简介**

**【技术驱动的品质居住服务平台】**

贝壳找房于2018年4月正式上线，是以技术驱动的品质居住服务平台，聚合和赋能全行业的服务者，打造开放的品质居住服务。贝壳找房继承和升级链家网在产品技术、品质控制和数据挖掘等方面的优势能力。通过开放数据资源和技术能力，打造产业互联网下的“新居住”品质服务生态，致力于为全国家庭的品质居住提供全方位服务连接。

聚拢高水平职业化的服务者，满足用户品质居住的需求，是贝壳平台的价值。维系公认的行业规则，打磨行业的基础设施、整合上下游供应链，是贝壳平台竞争力和号召力的核心。

截至2020年6月底，贝壳平台已入驻全国103个城市，连接260个新经纪品牌，4.2万个门店和45.6万余经纪人。贝壳找房将持续助力服务者发展，我们期待在三年内连接中国100万服务者，并成为房产领域第一个月活过亿的线上平台。让全国三亿家庭，因贝壳的存在而享受到不一样的服务。

**【美股上市企业】**

北京时间2020年7月24日晚，贝壳集团正式向美国证监会提交IPO文件，股票代码为BEKE；2020年8月13日晚，贝壳找房在纽交所成功挂牌上市。发行价定为20美元/ADS，发行1.06亿股ADS，募资规模21.2亿美元，上市首日，股价高开高走，开盘价为35.06美元/股，较发行价上涨75.3%，涨幅一度高达82.10%，最终收盘价为37.44美元/股，涨幅高达87.2%，总市值达到421.95亿美元。

---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**二、我们的需求**

**【招聘岗位】**

**1、营销管培生**

1. 负责房源的开发、维护与积累，并与业主建立良好的业务协作关系；
2. 负责客户接待、咨询工作，为客户提供专业的房地产置业咨询服务；
3. 负责商务谈判、合同签署以及房屋过户手续办理等服务工作。

**【招聘对象】**

21届全日制统招专科及以上学历，管培生专业不限；我们希望你具有高度的工作热情和团队合作意识，有良好的沟通表达能力，积极乐观，拼搏进取。

**【工作地点】**

**合肥所有区域（其他城市可协调安排）**

---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**三、我们为你提供**

**【具有竞争力的薪酬】**

管培生实习期工资：**高底薪4000＋提成**，转正之后提成最高可以拿到75%，综合月薪8K—10K

|  |  |
| --- | --- |
| **薪资标准** | **薪酬结构** |
| 无责底薪 | 绩效 | 提成比例 |
| 3000 | 1000 | 转正后20%-75% |

**【全面福利】**

个人福利：五险（实习生购买商业保险）、带薪年假、高额奖金、学历提升计划、节日礼物＋**员工宿舍或房补**；

孝敬父母：孝顺金、节日送礼、“赢亲情人民大会堂国宴”；

健康关怀：互助基金（直系家属也可以享受，报销重大疾病和意外灾难）；

团队活动：集体婚礼、单身联谊活动、CG文体活动(每月至少一次）、户外拓展、出国游。

**【完善的培训体系】**

新人入职培训100小时：岗前培训、租赁培训、买卖前期培训、租转售培训、专业考试；

职业技能培训：买卖衔接训、MOT专项培训、虎翼系列培训、在线学习；

职位提升培训：MVP培训、店经理培训、商圈经理培训、SVP培训。

**【多元化发展晋升】**

专业线:见习生→经纪人→资深经纪人→社区专家；

管理线:营销管培生→客户经理→店长(或合伙人)→区域负责人(或区域合伙人)；

创业线:营销管培生→客户经理→店长(或合伙人)→店东→扩张规模店面的店东；

---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**四、加入我们**

**【简历投递】**

邮箱投递：baiguanglei001@ke.com

联系人柏光磊 ：13637074493（微信同号）

**【扫描填写简历投递】**



**【应聘流程】**

**简历投递/信息填写——HR初试——运营复试——发放Offer——入职**