# 安徽泰辉房地产营销策划有限公司

安徽泰辉房地产营销策划有限公司成立于2018年6月，前身是房超网络科技有限公司，成立于2000年，旨在通过独特的平台定位、完善的网络系统、低成本的营运模式，提供深入的地产服务，打造前期销售、中期装修、后期运营于一体的一站式地产服务平台。

企业地址：政务区蔚蓝商务港城市广场D座1501

行业： 房地产开发/建筑/建材/工程

规模：20人以下

性质： 民营企业

主要业务：承接碧桂园一手房源

置业顾问

无责任底薪3000-4000、提成千五、提供食宿

岗位职责：

1、制定个人销售方案、计划，严格按照公司销售价格及交房标准进行销售；

2、负责公司楼盘的推介，接待客户促进成交；

3、掌握客户需求，发掘及跟进潜在客户，做好对客户的追踪、联系；

4、热情接待，细致讲解，耐心服务，为客户提供满意的服务；

5、负责市场信息的反馈，定期对销售数据及成交客户资料进行分析评估，提交销售总结报告；

6、协助销售主管处理一般日常事务；

7、维护售楼现场设施的完好及清洁。

任职资格：

1、中专及以上学历，专业不限；

2、2年以上楼盘销售工作经验，业绩优秀者优先；

3、熟悉当地房地产市场及相关政策法规，热爱房产纪经行业，有工作激情和进取精神；

4、具有较强的沟通与谈判能力，出色的营销技巧、销售技能与说服能力；

5、刻苦耐劳,积极乐观,诚信务实。

